



# ESTRATEGIAS GANADERAS

4 de junio de 2026

Exclusivo para socios:

Elaborador por:



DISTRITO 4

DATA <sup>MIAZZO</sup>

# TABLERO DE CONTROL

## INDICADORES DE ALERTA TEMPRANA

**Faena.**  
**47,2% de hembras**



**La faena de hembras se mantiene alta.** La restricción de oferta de terneros será persistente.

**Feedlot.**  
**76% de ocupación**



**El nivel de ocupación subió.** Este volumen asegura un piso de stock para abastecer la demanda a corto plazo, limitando subas explosivas del gordo inmediato.

**Salario. Poder de compra cae 22,6%**



**Consumo no traccionará.** El poder de compra de los salarios sufrió un deterioro significativo.

## SEMÁFORO DE RECOMENDACIONES

**Cría**



**No incrementar stock de vientres.** Están caros respecto a la invernada. Vienen de máximos históricos.

**Invernada**



**Invernada se pone más barata.** Pero aún se mantiene cara respecto a gordo y gordo no subirá.

**Consumo**



**Gordo se mantendrá débil.** Feedlots llenos garantizan oferta para los próximos meses. Baja del precio de la hacienda no se trasladó al consumidor.

# VISOR DE MERCADO



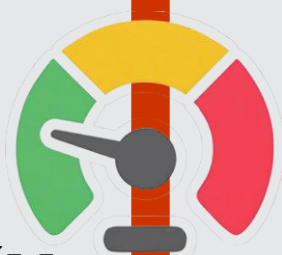
## Factores alcistas

. **Explosión de la recría a campo.** Los movimientos hacia los sistemas pastoriles registraron un salto mensual absorbiendo gran parte de la zafra y restringiendo la oferta inmediata para el engorde a corral.

. **Firmeza atípica del novillo.** La hacienda de faena quiebra la estacionalidad de otoño.

. **Pico de demanda en China.** Ingresa en un período térmico rojo, garantizando un piso sólido para la tracción de volúmenes.

. **Buena relación insumo producto.**



## Factores bajistas



. **Poder de compra en estado crítico.** El equivalente salarial se desplomó a 100,9 kg, consolidando una restricción presupuestaria severa.

. **Enfriamiento acelerado de la invernada.** El ternero profundizó su caída.

. **Tensión en la competitividad exportadora.** Pese a una leve descompresión mensual, el ratio sigue operando por encima de su línea de equilibrio. Se mantiene cara a la hacienda pesada en dólares.

. **Pausa extendida en Israel.**

# MONITOR DE PRECIOS

INDICADORES	PRECIO ACTUAL	VARIACIÓN MENSUAL	VARIACIÓN ANUAL
VIENTRE	2.279.775	-1,3%	110,3%
TERNERO	6.077	-2,7%	73,4%
NOVILLITO	4.526	0,3%	54,5%
NOVILLO	3.914	-0,8%	51,1%
VACA LINIERS	2.675	-6,1%	82,7%
ASADO	17512,90	-1,5%	62,7%
MAÍZ	249.466	0,8%	31,0%
INFLACIÓN		2,6%	32,4%
DÓLAR OFICIAL	1389,963	0,6%	21,1%

El monitor detalla la evolución del mercado. La **escala roja** resalta los indicadores que tuvieron aumentos mayores a la inflación, mientras que la **escala azul** indica variaciones por debajo de la inflación.

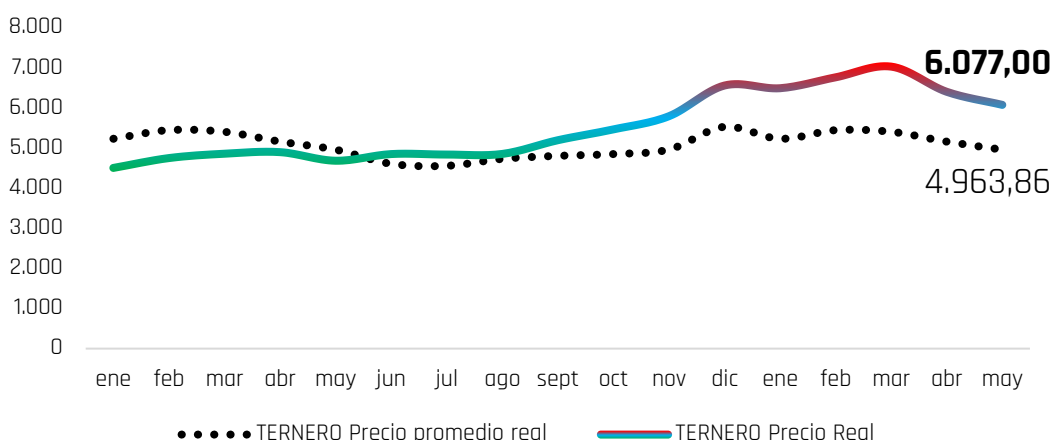
# MERCADO LOCAL

En mayo los valores fueron superiores al promedio histórico a moneda constante: **pero la hacienda ya no está tan cara, especialmente el novillito** (+30% ternero, +7% novillito vs promedio 5 años).

En dólares, el **Ternero finalizó en US\$ 4,37/kg** y el **Novillito en US\$ 3,26/kg**. Las variaciones mensuales se mantienen negativas, del 3,3% y 0,3% respectivamente.

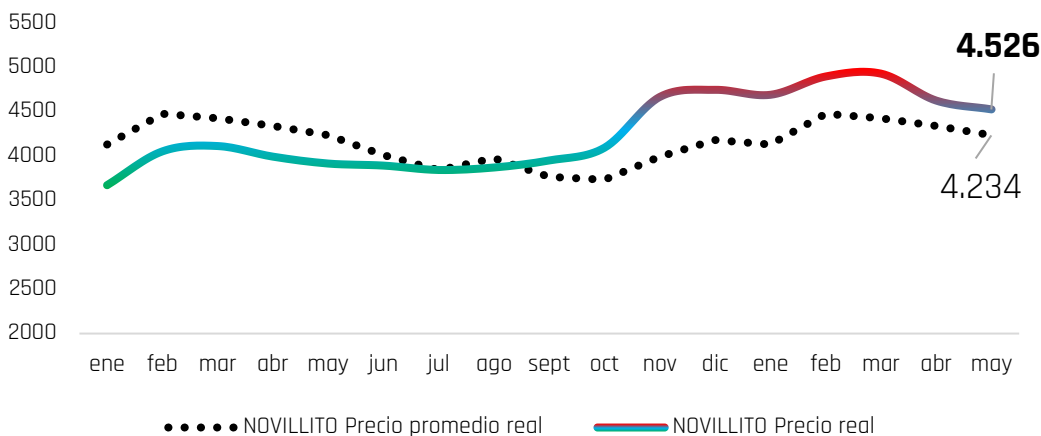
## Precio Ternero

Promedio últ 5 años vs Precio Real últ 12 meses



## Precio Novillito

Promedio últ 5 años vs Precio Real últ 12 meses



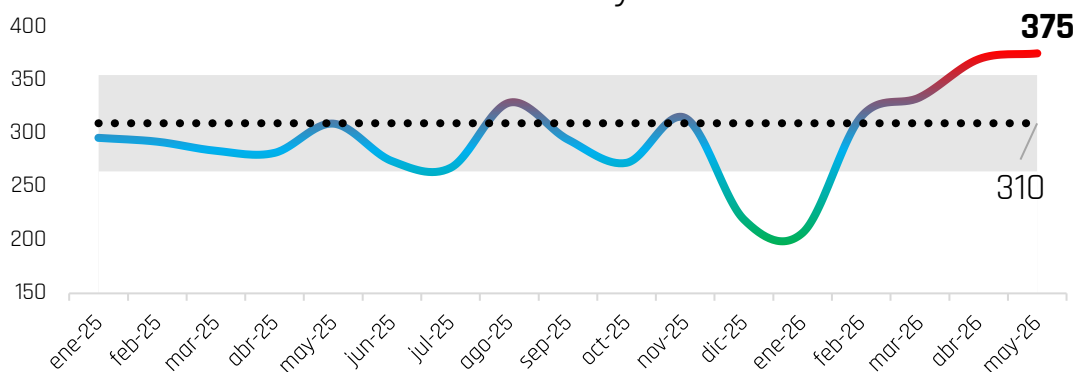
# DIVERGENCIA DE PRECIOS

El área sombreada representa la zona de equilibrio. Mientras la curva navegue dentro de esa banda, el mercado opera con normalidad. Si la curva rompe el techo del área sombreada, el precio está adelantado. Si perfora el piso, el precio está atrasado.

El ratio Vientre/Ternero ascendió a 375, 21% por encima del promedio histórico, **encareciendo la inversión en madres**. Al mismo tiempo, **la relación de reposición bajó** a 1,34, aún por encima de su promedio histórico de 1,21, **más baratos los terneros**.

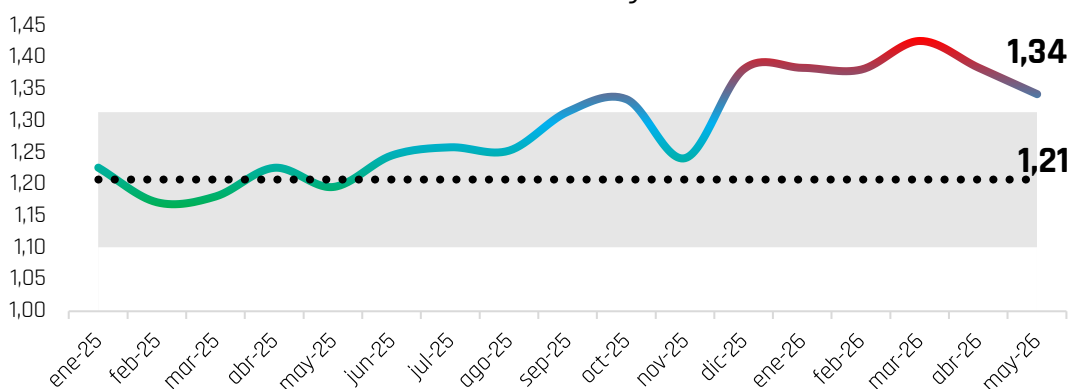
## Negocio del Criador (Vientre/Ternero)

ene-25 - may-26



## Negocio del Feedlot (Ternero/Novillito)

ene-25 - may-26



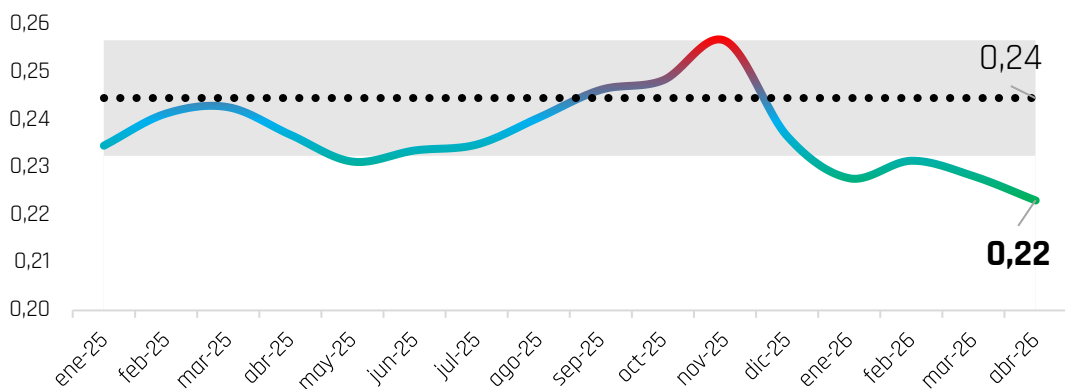
# DIVERGENCIA DE PRECIOS

La **relación novillito/asado** descendió a 0,22 ubicándose por debajo de su línea de equilibrio. La corrección bajista en el precio del ganado no se trasladó al consumidor final.

La **curva de precios novillo/ exportación** ajustó a la baja, lo que representa un alivio para la industria frente al pico de marzo. A pesar de la corrección mensual, el indicador continúa operando por encima del promedio. Si bien el exportador recuperó parte de su margen de maniobra, la hacienda sigue estando cara en términos relativos para la exportación.

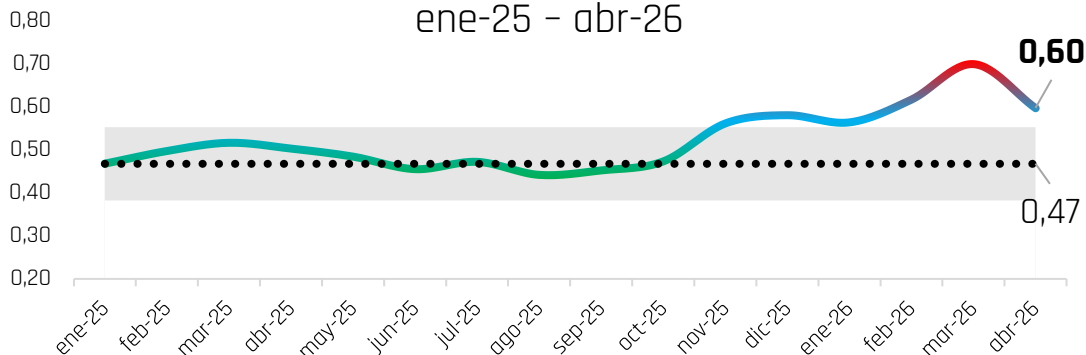
## Negocio del Consumo (Novillito/Asado)

ene-25 - abr-26



## Negocio de la Exportación (Novillo/Expo)

ene-25 - abr-26



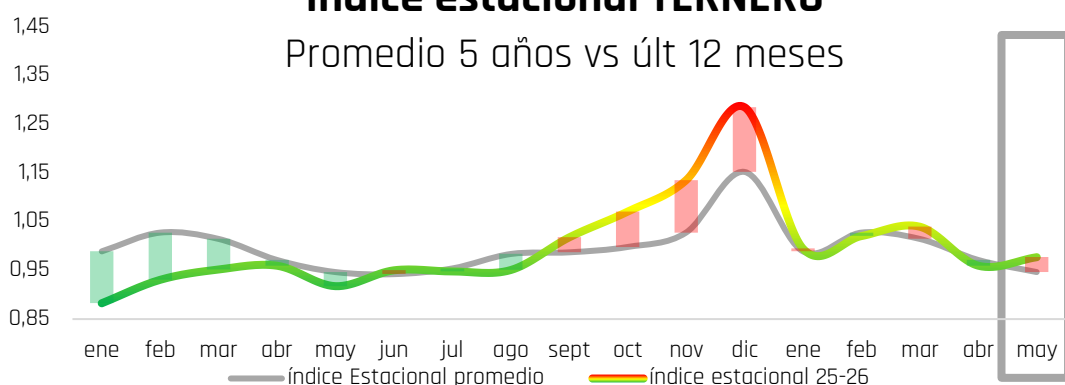
# ESTACIONALIDAD DE PRECIOS

Este análisis complementa al de precios reales y al de precios relativos entre categorías. Busca **analizar la estacionalidad mensual de los precios respecto a sí mismos**:

- **El ternero está estacionalmente en línea con el promedio.** En mayo, el índice siguió arriba de su nivel habitual, marcando 0,98 contra un promedio histórico de 0,95. Por efecto de la zafra, mayo, junio y julio se ubican debajo de 1.
- **La hacienda de faena está estacionalmente cara.** Mientras que mayo promedia índices de 0,98, en el ciclo 2026 saltó a 1,10.

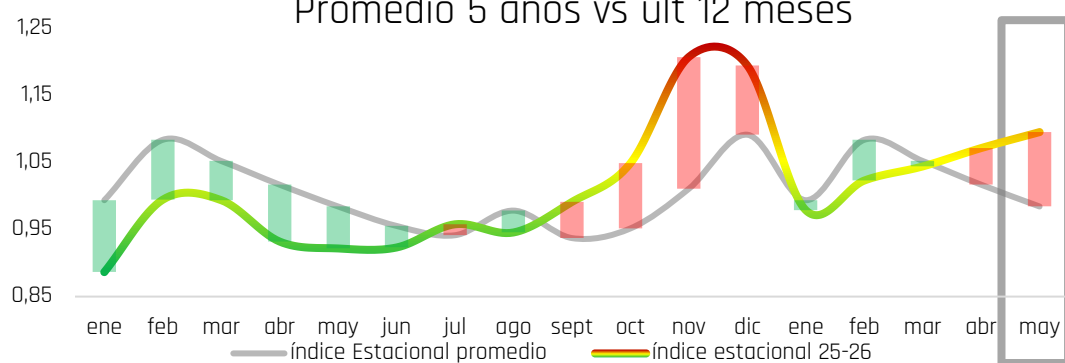
## Índice estacional TERNERO

Promedio 5 años vs últ 12 meses



## Índice estacional NOVILLO

Promedio 5 años vs últ 12 meses



La línea negra marca el comportamiento estacional histórico del mercado, la línea de color traza lo que realmente ocurrió en 2025.

Las barras verdes indican meses donde el precio estacional está por debajo del promedio (oportunidad de compra), y las rojas donde está por encima (oportunidad de venta).

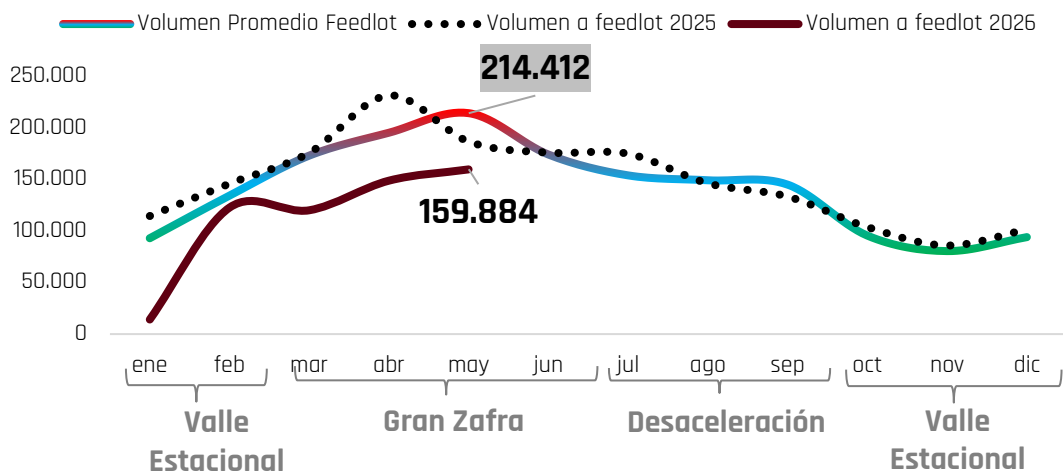
# INVERNADA Y FEEDLOT

**Cambio de dinámica**, reorientación de la hacienda hacia los sistemas pastoriles frente al feedlot. Esto se da en un contexto de moderación relativa en el costo de la invernada. El índice de reposición en sus niveles estacionales: **1,21**, por debajo de su promedio histórico.

Este ligero alivio en la relación de compra no resultó suficiente para reactivar la tracción de los corrales. Los envíos a **Campo** (791.880 cabezas) superan su media histórica (+79,56%) y experimentaron un salto explosivo respecto al mes anterior. Por su parte, los ingresos a **Feedlot** (159.884) sufrieron una caída interanual (-14,32%) y se ubicaron un 25,43% por debajo de su promedio normal, aunque lograron sostener un leve repunte mensual.

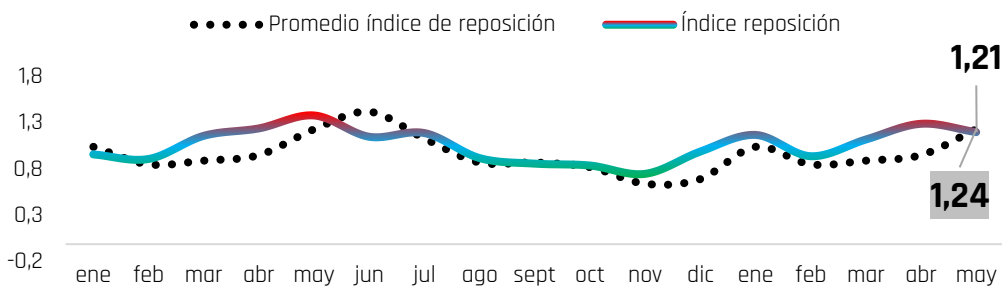
## Movimientos a Feedlot

Volumen promedio últ 5 años vs últ 12 meses



## Índice de Reposición

Promedio últimos 5 años vs últimos 12 meses



DATA MIAZZO

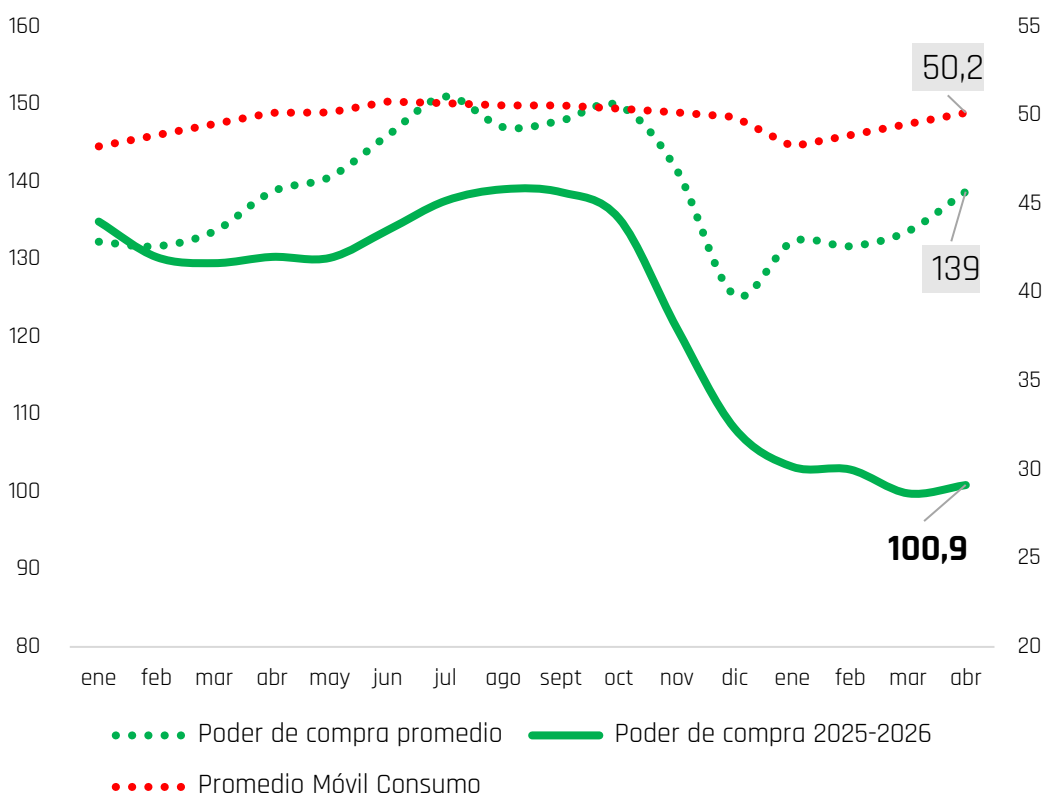
# CONSUMO: PODER DE COMPRA

Abril evidenció un **deterioro del poder de compra del salario**: se ubicó en 100,9 kg, 22,6% por debajo del año anterior y 27,3% por debajo del promedio de 5 años (139 kg), confirmando que el precio de la carne subió más rápido que los ingresos.

Este indicador marca una **restricción presupuestaria del consumo significativa**, que podría repercutir en los niveles de demanda del mercado interno.

## Consumo y Poder de Compra

Promedio 5 años vs últ 12 meses



\*El poder de compra en kilos de carne de abril se calculó proyectando RIPE según la inflación del REM-BCRA, dividido por el precio de mostrador del mes.

# CONSUMO: PODER DE COMPRA

## Asado vs Otras Carnes

La carne vacuna alcanzó **precios relativos récord frente a sus sustitutos**. Si bien en abril se observó una corrección, con el ratio asado/pollo cayendo a 3,67 y el asado/cerdo a 2,03, ambas relaciones continúan desviadas de sus promedios de cinco años, que se ubican en 3,20 y 1,49 respectivamente.

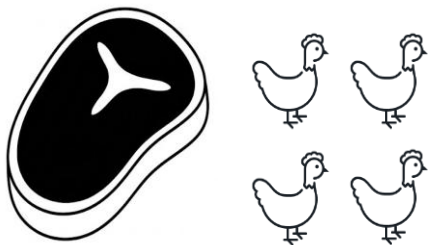
El asado sostiene amplias brechas interanuales y sigue presentando un sobreprecio estructural significativo frente a las alternativas del mostrador.

### ASADO VS POLLO

**3,7**

Kg de pollo para comprar 1 kg de asado

**-5,07%**  
mensual



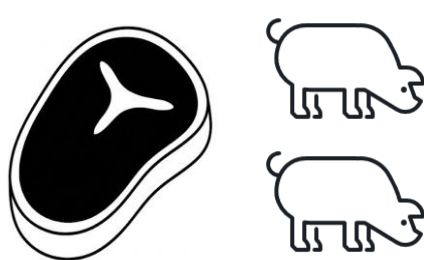
VARIACIÓN INTERANUAL  
**+21,93%**

### ASADO VS CERDO

**2,03**

Kg de pechito de cerdo para comprar 1 kg de asado


**-2,38%**  
mensual

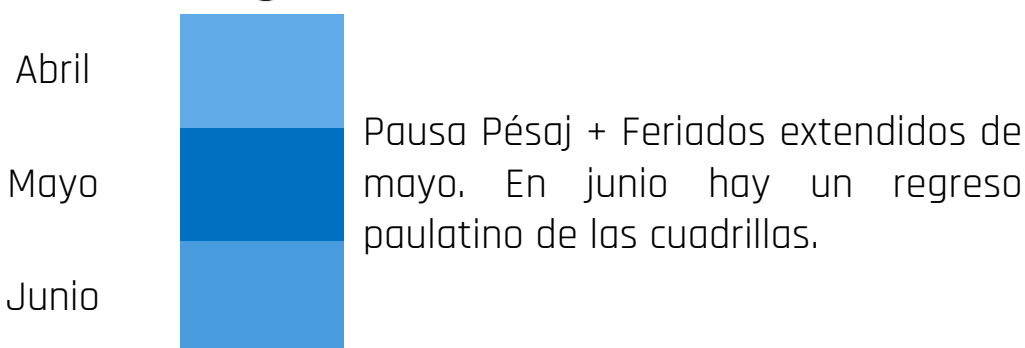


VARIACIÓN INTERANUAL  
**+35,88%**

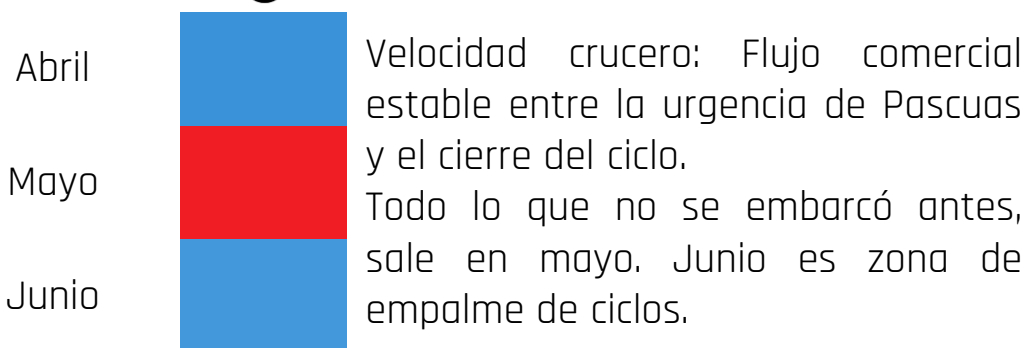
# TERMÓMETRO DE EXPORTACIONES

Se clasifica la tracción comercial mediante una escala térmica: los **meses calientes** son aquellos donde los factores estacionales de destino aceleran la demanda, y los **meses fríos** son períodos de baja actividad.

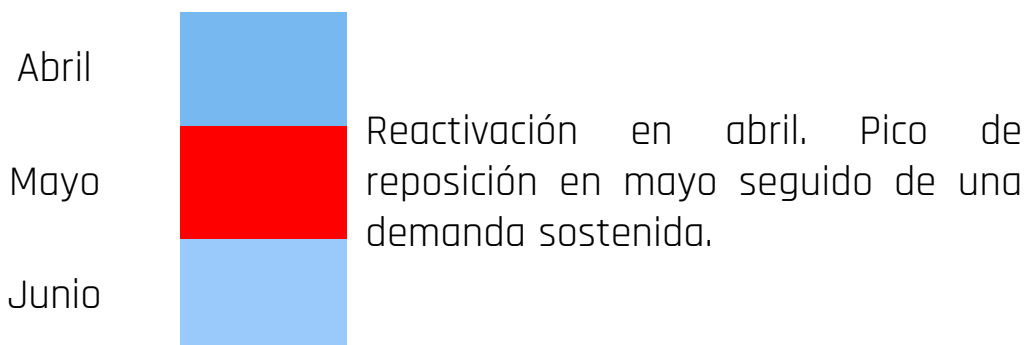
Meses   **ISRAEL**



Meses   **UE**



Meses   **CHINA**



# SEMÁFORO DE COMPRAS

## TERNERO

	Abr-25	Abr-26	Variación %
<b>Alfalfa</b> kg por kg semillas	2,4	1,6	-36%
<b>Tractor</b> kg por unidad	42.732,6	28.853,8	-32%
<b>Pick-up</b> kg por Unidad	11.265,7	7.788,6	-31%
<b>Campo</b> kg por Hectárea	922,2	674,6	-27%

## NOVILLITO

	Abr-25	Abr-26	Variación %
<b>Alfalfa</b> kg por kg semillas	3	2,3	-26%
<b>Tractor</b> kg por unidad	53.194,9	41.467,7	-22%
<b>Pick-up</b> kg por Unidad	14.023,9	11.255,7	-20%
<b>Campo</b> kg por Hectárea	3.280,1	3.046,5	-7%

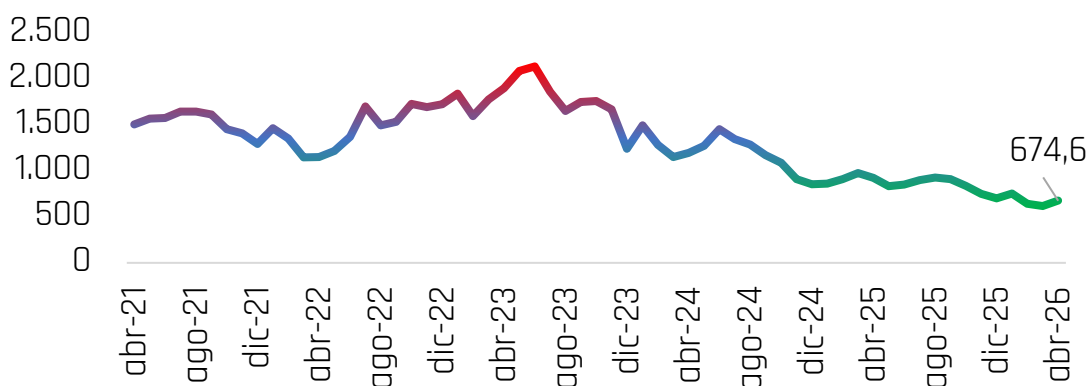
### ¿Cómo leer la tabla?

En rojo, ahora se necesita X% más novillito/ternero que el año anterior. En verde, se necesita X% menos.

# SEMÁFORO DE COMPRAS

## TERNERO: MONEDA FUERTE

¿Cuántos kg de ternero se necesitan para comprar un hectárea?



**CAMPO EN  
ZONA DE CRÍA**

**-48%**

vs promedio 5 años



**COMPRAR 1 M2  
EN CABA**

**-54%**

vs promedio 5 años



**CONSTRUIR 1  
M2 EN CBA**

**-40%**

vs promedio 5 años



**COMPRAR  
ÍNDICE MERVAL**

**-10%**

vs promedio 5 años

# Te ayudamos a profesionalizar el manejo financiero y comercial de tu empresa

**EMPRESAS AGRO (ACOPIOS, INDUSTRIAS, MAQUINARIA, ETC)**

**PRODUCTORES AGROPECUARIOS**

**DUEÑOS DE CAMPOS QUE ALQUILAN**

**Mediante reuniones mensuales y un seguimiento al día, trabajamos con las empresas agropecuarias en:**

- . Manejo de tesorería
- . Cambios de procesos para mejorar eficiencia financiera.
- . Definición de estrategia de comercialización
- . Planificación de compra de insumos
- . Alternativas de financiamiento
- . Análisis de márgenes
- . Planificación estratégica de la empresa